

El peso de la variable socioeconómica en la actividad emprendedora en Uruguay

PRIMERA PARTE: NIVEL DE ACTIVIDAD

● POR JUAN DIEGO TORRES NEGREIRA, INVESTIGADOR, Y LEONARDO VEIGA, RESPONSABLE DEL IEEM URUGUAY

Los datos generados por GEM Uruguay por más de una década (2006-2017) son una fuente de información invaluable al momento de procurar analizar de qué forma las diversas realidades socioeconómicas que se dan en el país afectan la actividad emprendedora de la población. Una comprensión más clara de esas relaciones es un insumo fundamental para la formación de políticas públicas que sean eficaces en el logro de sus objetivos sociales y de desarrollo económico.

Este es el primero de una serie de artículos en los que, por primera vez, analizaremos las características de la actividad emprendedora nacional desagregada por grupo socioeconómico de pertenencia.

METODOLOGÍA EMPLEADA

Con el objetivo antes mencionado procedimos a ordenar las 2000 personas que se encuestan

anualmente en función de su ingreso declarado para luego dividirlos en tres grupos: A, B y C. El grupo A corresponde a aquel tercio de emprendedores con mayor nivel de ingresos relativo y el nivel C al menor.

El siguiente paso fue identificar la cantidad de emprendedores dentro de cada uno de los niveles. Un emprendedor en la categoría A querrá decir que es un emprendedor cuyo nivel socioeconómico se encuentra entre el tercio de aquellos encuestados con el mayor nivel de ingresos.

Todos los análisis subsecuentes efectuados respetan esta catalogación.

ACTIVIDAD EMPRENDEDORA MEDIDA POR LA TEA Y GRUPO SOCIOECONÓMICO

A los efectos de nuestro análisis consideraremos como emprendedores a los emprendedores

LOS DATOS GENERADOS POR GEM URUGUAY POR MÁS DE UNA DÉCADA SON UNA FUENTE DE INFORMACIÓN INVALUABLE AL MOMENTO DE PROCURAR ANALIZAR DE QUÉ FORMA LAS DIVERSAS REALIDADES SOCIOECONÓMICAS AFECTAN LA ACTIVIDAD EMPRENDEDORA DE LA POBLACIÓN.

nacientes y nuevos emprendedores. Tal como se describe en la metodología del GEM, la cual ha sido expuesta reiteradamente en esta columna, los emprendedores nacientes son aquellos que han tomado iniciativas para la puesta en marcha de un emprendimiento pero no han pagado aún salarios por más de tres meses. A su vez, los nuevos emprendedores han pagado salarios por más de tres meses pero no más de 42 meses. La TEA es la suma de ambos índices¹.

El Cuadro 1 contiene la evolución de la TEA Global (TEAG) y la TEA

¹ En realidad hay casos en que un emprendedor encuestado tiene un emprendimiento avanzado y otro comenzando, con lo cual figurará como emprendedor naciente y como nuevo emprendedor al mismo tiempo. En el cálculo de la TEA se evita que esos casos aparezcan duplicados.

AMPLIAMOS NUESTRA CASA PARA CONTINUAR
FORMANDO MÁS Y MEJORES LÍDERES



ESCUELA DE NEGOCIOS
UNIVERSIDAD DE MONTEVIDEO

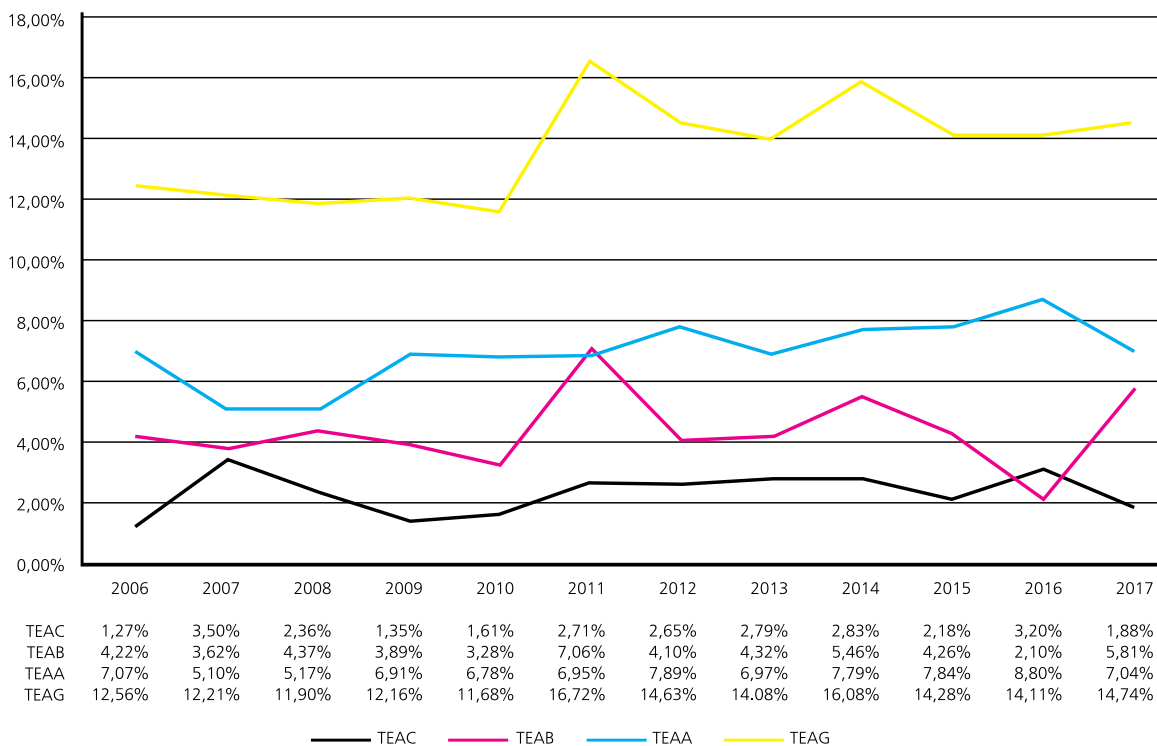
GRACIAS POR EL APOYO
PARA SEGUIR CRECIENDO



Lord Ponsonby 2542 | tel.: 2709 7220 | www.ieem.edu.uy



Cuadro 1. Evolución de la TEA Global y de las correspondientes a los Grupos A, B y C (2010-2017)



para los grupos A, B y C (TEAA, TEAB y TEAC). En el caso de la TEA de los grupos socioeconómicos se toma como base del índice la cantidad total de personas. Tal como hemos analizado en artículos previos, la TEA Global (de ahora en más TEAG) dio un salto del 2010 al 2011, pasando de 11,68 % a 16,72 %. A partir de ese momento ha estado oscilando en torno al 15 %. En 2017 ha alcanzado el nivel de 14,74 %. Cuando desagregamos la TEAG

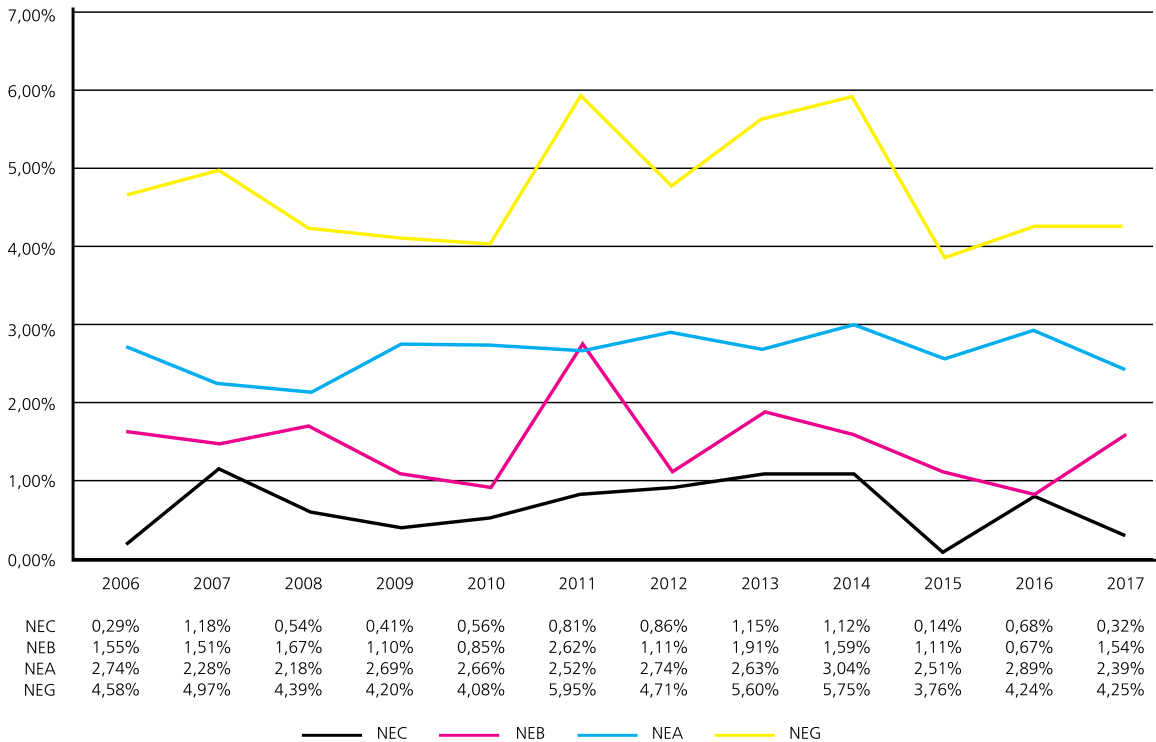
en los tres grupos socioeconómicos surgen diferencias sumamente interesantes. El nivel de TEAC se ha mantenido en forma bastante estable, oscilando levemente con relación a un nivel del 2 %, la TEAB se ha mantenido en un nivel alrededor del 4 %, con oscilaciones importantes, y el nivel de actividad emprendedora de TEAA ha estado aumentando sostenidamente, pasando de un nivel mínimo de 5,10 % en 2007 a un nivel máximo de 8,8 % en 2016.

Estos resultados nos aportan algunas conclusiones muy importantes. En primer lugar, el nivel de actividad emprendedora varía marcadamente en función del estrato socioeconómico. *Grosso modo*, el nivel de actividad emprendedora del Grupo B duplica la del Grupo C, y la de del Gru-

EL NIVEL DE ACTIVIDAD EMPRENDEDORA VARÍA MARCADAMENTE EN FUNCIÓN DEL ESTRATO SOCIOECONÓMICO.



Cuadro 2 Evolución de la NE Global y de las correspondientes a los Grupos A, B y C (2010-2017)



po A duplica la del Grupo B. En segundo lugar, el único grupo que presenta una tendencia ascendente clara es el Grupo A. En tercer lugar, el Grupo B es el que presenta las oscilaciones más marcadas y es el que más peso

NO HA HABIDO UNA EVOLUCIÓN POSITIVA SOSTENIDA DE LA PRUEBA ÁCIDA DEL NIVEL DE ACTIVIDAD EMPRENDEDORA, NI A NIVEL GLOBAL NI A NIVEL DE LOS DISTINTOS GRUPOS SOCIOECONÓMICOS.

suele tener en la explicación de las oscilaciones anuales del nivel de actividad emprendedora.

ANÁLISIS DESAGREGADO DE LOS COMPONENTES DE LA TEA

Como hemos expuesto, la TEA es la suma de dos componentes, los Nuevos Emprendedores (NE) y los Emprendedores Nacientes (EN), que se corresponden a dos fases contiguas del proceso de evolución del emprendimiento. Existen diferencias notorias en la

EL ÚNICO GRUPO EN EL QUE EXISTE ALGUNA EVIDENCIA DE PROGRESO SOSTENIDO EN SU NIVEL DE ACTIVIDAD EN MÁS DE UNA DÉCADA ES EN EL GRUPO DE MAYOR NIVEL SOCIOECONÓMICO.

consolidación del emprendimiento entre ambas. Mientras que un emprendimiento naciente es un emprendimiento en marcha, un nuevo emprendedor se encuentra en una fase exploratoria, en la que, si bien se han comprome-

tido recursos, la concreción del emprendimiento puede insumir un plazo indefinido o inclusive puede que no se concrete. Por esa razón los Nuevos Emprendedores (NE) —y el índice que los mide— es una “prueba ácida” del nivel de actividad emprendedora, más orientado a los comportamientos efectivos y menos a las intenciones. A esos efectos en el Cuadro 2 se presenta la evolución en el tiempo del porcentaje que los NE representan de la TEA Global y los NE de cada grupo de sus respectivas TEAA, TEAB y TEAC.

En lo que refiere a la tasa de Nuevos Emprendedores a nivel global puede observarse que se mantiene alrededor del 4 %, habiendo tenido un salto ascendente transitorio entre el 2011 y 2014, en el cual llegó a un nivel cercano al 6 %. Cuando vemos la evolución de los NE grupales nos encontramos que las tasas de los Grupos C y B se han mantenido llamativamente próximas.

La NEC oscilando ligeramente por debajo del 1 % y la NEB por encima de ese nivel. La NEC, en cambio, ha estado sostenidamente por encima del 2 % y en los últimos años próxima al 3 %. A diferencia del caso de la TEA no se observa aquí tendencias ni a nivel global ni grupal.

También aquí se extraen conclusiones muy interesantes. En primer lugar, no ha habido una evolución positiva sostenida de

la prueba ácida del nivel de actividad emprendedora, ni a nivel global ni a nivel de los distintos grupos socioeconómicos. En segundo lugar, la NEC explica la mitad del núcleo duro de la actividad emprendedora.

Como conclusiones generales podemos decir que los resultados indican que el grupo socioeconómico de pertenencia tiene una incidencia muy significativa en la explicación del nivel de actividad emprendedora global del país, existiendo una correlación positiva fuerte entre nivel de ingresos y actividad emprendedora.

Encontramos, asimismo, que el único grupo en el que existe alguna evidencia de progreso sostenido en su nivel de actividad en más de una década es en el grupo A, es decir, en el grupo de mayor nivel socioeconómico, que es, al mismo tiempo, el grupo que explica el grueso de la actividad emprendedora del país.